



Curriculum vitae Europass



Informații personale

Nume / Prenume **IACOB Ștefan - Virgil**
Adresă Bd. Decebal nr.18, bloc S4, sc.4, et.7, ap. 88, București, sector 3, România
Telefoan 0746547407
E-mail-uri stefaniacob79@yahoo.com
siacob@upg-ploiesti.ro
Naționalitate română
Data nașterii 22 martie 1979
Sex masculin

Experiența profesională

2023-PREZENT: **Conferențiar universitar, Universitatea Petrol-Gaze din Ploiești**, Facultatea de Științe Economice, Departamentul Cibernetică, Informatică Economică, Finante și Contabilitate
Cadru didactic asociat, Universitatea ARTIFEX din București, Facultatea de Finanțe - Contabilitate

2021-2023 **Cadru didactic asociat, Universitatea Petrol-Gaze din Ploiești**, Facultatea de Științe Economice,
Activități de predare curs și seminarizare la materiile **Statistică pentru afaceri; Statistică economică; Demografie și statistică socială** (Licență)
Activități de predare curs și seminarizare la materiile **Previziune economică și socială; Previziunea sistemelor financiar-bancare; Diagnostic și previziune economică și financiară** (Master)
Activități de seminarizare la materia **Analiza multidimensională a datelor** (Master)

2019-2023: **Lector universitar, Universitatea ARTIFEX din București**, Facultatea de Finanțe - Contabilitate
Activități de predare curs și seminarizare la materiile **Statistică Economică și Econometrie** (Licență)
Activități de predare curs și seminarizare la materia **Concepte și practici moderne de evaluare** (Master)
Activități de cercetare științifică vizând utilizarea metodelor și modelelor de analiză statistico-econometrice a fenomenelor economice la nivel micro și macroeconomic.

- 2009-PREZENT: **Administrator SC PROFILOMETAL MANAGEMENT SRL**, Str. Cⁱⁿ Brâncuși nr.11, București, sector 3
 Domenii de activitate:
 1. Activități de consultanță în afaceri orientate în direcția maximizării performanțelor societăților comerciale din portofoliu în funcție de specificul domeniului de activitate și a managementului vânzărilor în mediul online. Prezentarea rapoartelor în ceea ce privesc rezultatele obținute, a pierderilor datorate anumitor factori neluși în calcul, asupra cărora se poate intervenii și de asemenea, prezentarea soluțiilor de optimizare a procesului tehnico-economic care stă la baza activității curente. Indicarea perspectivelor de evoluție a companiei pe baza analizelor efectuate. Exprimarea opiniilor certe în ceea ce privesc deciziile de investiții, achiziții și vânzări.
 2. Formare profesională oferind cursuri de Achiziții publice, Vânzări, Comunicare, Tehnici de negociere, Orientare pe produs, Competențe antreprenoriale, celor care doresc să aibă o evoluție de succes sau care sunt în situația unei reconversii profesionale. Performanța se obține prin muncă susținută și o pregătire adecvată continuă.
- 2008-2009: **Consilier clientelă cu atribuții de responsabil de unitate BRD Groupe Societe Generale Agenția Știrbei Vodă**
 Administrarea și coordonarea activității agenției și a echipei de vânzări;
 Urmărirea și evaluarea continuă a activității sucursalei și întreprinderea de măsuri optime în vederea creșterii performanțelor acesteia;
 Raportarea periodică a rezultatelor obținute și prezentarea opiniei în ceea ce privesc măsurile care trebuie întreprinse pentru maximizarea performanței agenției și pe cale de consecință al dezvoltării continue a companiei;
 Promovarea și vânzarea produselor și serviciilor bancare adresate persoanelor fizice/juridice;
 Gestionarea echipei de vânzări (operatori ghișeu universal / consilieri), astfel încât rezultatele agenției, în ceea ce privesc rulajele zilnice, să fie maxime;
 Urmărirea creșterii rulajelor conturilor pentru clienții existenți, identificarea și atragerea clienților noi.
- 2006-2008: **Consilier persoane fizice BRD Groupe Societe Generale Agenția Drumul Taberei**
 Vânzarea produselor și serviciilor bancare adresate persoanelor fizice și consilierea clienților pe parcursul derulării contractelor;
 Redactarea rapoartelor de activitate: portofoliile clienților, urmărirea soldurilor și a operațiunilor;
 Analiza dosarelor de credit și acordarea creditelor conform procedurilor și a limitei de responsabilitate.
- 2005-2006: **Consultant vânzări Centrala FINANSBANK (CREDIT EUROPE BANK)**
 Prospectarea pieței pentru identificarea clienților persoanelor fizice (telefonice și pe teren), contactarea acestora, descoperirea nevoilor, argumentarea produselor și încheierea contractelor;
 Pregătirea dosarelor de credit și a card-urilor de credit;
 Întocmirea rapoartelor de activitate.
- 2005-2005: **Inginer Serviciul „Urmărirea producției” la SC UPETROLAM SA**
 Verificarea din punct de vedere tehnic a proiectelor, după ce acestea au fost aprobate de departamentul marketing;
 Întocmirea listelor pentru pregătirea materială internă, aprovizionare și importuri;
 Lansarea proiectelor în execuție și urmărirea acestora pe toată perioada execuției;
 Acordarea de asistență tehnică la montaj, punerea în funcțiune, întocmirea foilor de coletaj și expedierea către beneficiar.
- 2003-2005: **Director tehnic la SC PROFILO-METAL PROD COM SRL**
 Selecția ofertelor de la furnizori și încheierea contractelor cu aceștia;
 Analiza calității și conformității produselor ce urmau a fi comercializate;
 Asigurarea asistenței tehnice și optimizarea proceselor de aprovizionare și livrare marfă;
 Consilierea clienților în vederea achiziționării produselor necesare realizării proiectelor acestora.
- 2002-2003: **Inginer Serviciul Tehnic la SC PETROM SERVICE SA**
 Executarea lucrărilor de construcție și modernizare a parcurilor de țigă și gaze, rezervoarelor, stațiilor PECO, conductelor și drumurilor de acces pentru SNP Petrom;
 Selectarea ofertelor, aprobarea și aprovizionarea cu materiale, piese de schimb și utilaje pentru activitatea proprie cât și pentru cele ale unităților Petrom;
 Urmărirea proiectelor pe toată perioada de execuție, menținerea legăturii cu proiectantul și beneficiarul, analizarea modificărilor dorite de beneficiar, obținerea aprobărilor și realizarea acestora, finalizând cu predarea către beneficiar.



Educație și formare

- 2009-2018: Doctor în Statistică Economică
ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE București – Facultatea de Cibernetică și Statistică Economică
Tema tezei de doctorat: **Aplicarea modelelor econofizicii pe piața din România** – coordonator Prof. univ. dr. Constantin MITRUȚ
- 2006-2007: Master – MANAGEMENT FINANCIAR BANCAR ȘI BURSIER în cadrul **Universității NICOLAE TITULESCU București, Departamentul FINANȚE ȘI CONTABILITATE**
- 2004-2005: Master – COMPUTER ASSISTED DESIGN / COMPUTER ASSISTED ENGINEERING la **FACULTATEA DE INGINERIE MECANICĂ** din cadrul **Universității POLITEHNICA București, Departamentul de INGINERIE MECANICĂ ȘI MECATRONICĂ**
- 1998-2001: Certificat de absolvire al cursurilor de *Psihologie, Pedagogie și Metodică* în cadrul **Universității POLITEHNICA București**
- 1997-2002: **FACULTATEA DE INGINERIE ȘI MANAGEMENTUL SISTEMELOR TEHNOLOGICE, specializarea Tehnologia Construcțiilor de Mașini** din cadrul **Universității POLITEHNICA București**
- 1993-1997: Liceul teoretic „**Alexandru Ioan Cuza**” din București, profilul **Matematică – Fizică**

Aptitudini și competențe personale

Limba maternă

Română

Engleză

Înțelegere		Vorbire		Scriere	
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă	
B1	B1	A2	A2	B1	

(*) [Nivelul Cadrelor Europene Comune de Referință Pentru Limbi Străine](#)

Competențe și abilități sociale

- Maleabilitate, fiind sensibil la diversele obiective pe care le are tânăra generație, urmând astfel un trend de autoperfecționare și sprijinire a acestora, înlesnindu-le astfel evoluția.
- Adaptarea continuă a tehnicilor și metodelor de predare, cât și structurarea materiei, pe nevoile reale ale tinerei generații, corelată cu nivelul actual al societății și cu tendințele viitoare de evoluție.
- Bune competențe de comunicare dobândite în urma interacțiunii cu o mare varietate de persoane (clienți/furnizori/parteneri), sociabilitate și lucru în echipă.
- O bună adaptabilitate la mediul de afaceri, fiind întotdeauna atent la fiecare schimbare și urmărind îndeaproape trendul acestuia (vizând aici noile cuceriri în domeniu).
- Competențe deosebite în ceea ce privește promovarea și vânzarea produselor și serviciilor dobândite de-a lungul celor 20 de ani de practică în variantele on line (telefonice), door to door și office.
- Determinare în ceea ce privește maximizarea performanțelor întreprinderii, cuantificată de activitatea antreprenorială din ultimii 12 ani.
- Perseverența și determinare în atingerea și depășirea obiectivelor stabilite. Concentrat pe maximizarea performanțelor pe unitatea de timp.
- O deosebită atenție asupra interacțiunii cu clienții, a finalizării tranzacțiilor cu aceștia și de asemenea, a menținerii unei legături stabile cu aceștia, beneficiind astfel de avantajele recomandărilor.

Competențe și aptitudini organizatorice	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Competențe organizatorice dobândite în cadrul companiilor la care am activat în ultimii 20 de ani și cuantificate prin realizarea și depășirea obiectivelor țintă stabilite de angajator/colaborator, autoperfecționarea fiind un obiectiv personal căruia îi acord foarte multă atenție. ▪ Concentrat mereu pe o riguroasă organizare a timpului muncii în funcție de nevoile clienților și a companiilor angajatoare/partenere.
Competențe dobândite la locul de muncă	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Abilități psiho-sociale dobândite de-a lungul timpului prin practică și prin studii de specialitate, atât în ceea ce privește lucrul cu elevii, cât și cu adulții. ▪ Abilități manageriale, de marketing, de promovare și vânzare a produselor și serviciilor, dezvoltate atât prin intermediul activității desfășurate în cadrul companiilor la care am activat, cât și prin participarea la cursurile de formare profesională. ▪ Bune abilități de analiză tehnico-financiară dobândite prin natura studiilor de specialitate și a experienței în domeniile tehnice, comerciale și financiar-bancare. ▪ Viteză de reacție sporită și o foarte bună adaptabilitate la schimbare.
Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Internet, Windows, Microsoft Office, Adobe Reader, Power Point ▪ Cunoștințe de operare în programe de proiectare computerizată precum Autocad, Adams, Fluent, l'deas și programe de analiză economică precum SPSS, Eviews, Statistica
Alte competențe și aptitudini	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 2019 - prezent: Membru al Societății Române de Statistică, participând cu mai multe lucrări în cadrul Seminarului Științific Național de Statistică "Octav Onicescu"; ▪ 2021 – prezent: Recenzor pentru revista Economic Insights – Trends and Challenges. ▪ 2022 – prezent Membru al Colegiului Științific al Revistei Române de Statistică Supliment
Permis de conducere	▪ A și B
Informații suplimentare	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 3 cărți de specialitate, 2 suporturi de curs (Statistică Economică și Econometrie), peste 150 de lucrări științifice prezentate în cadrul unor conferințe internaționale și/sau publicate în reviste naționale/internaționale recunoscute CNCSIS, indexate BDI sau ISI. ▪ Diplomă de excelență pentru rezultate de excepție obținute în domeniul academic și de cercetare științifică (2022) ▪ Diplomă de excelență pentru implicarea activă în desfășurarea cu rezultate deosebite a Seminarului Științific Național de Statistică "Octav Onicescu" (2022) ▪ Diplomă aniversară pentru merite deosebite în activitatea Societății Române de Statistică (2022) ▪ Diplomă de excelență pentru rezultate de excepție obținute în domeniul academic și de cercetare științifică (2021) ▪ Diplomă de excelență pentru participarea susținută cu rezultate deosebite la Seminarul Științific Național de Statistică "Octav Onicescu" (2021) ▪ Diplomă de excelență pentru rezultate de excepție în domeniul academic și de cercetare (2020) ▪ Diplomă de onoare pentru participarea susținută la Seminarul Științific Național de Statistică "Octav Onicescu" (2020) ▪ Certificat de absolvire Expert Achiziții publice (2021) ▪ Certificat de absolvire Formator (2020) ▪ Diplomă de onoare pentru rezultate în activitatea de cercetare științifică acordată de Societatea Română de Statistică (2019) ▪ Certificat de absolvire Competențe Antreprenoriale (2015) ▪ Diplomă care certifică competențe de marketing al Fondului de Pensii Administrat Privat (2007) ▪ Certificat de absolvire Intelligent Coaching Tehniques (2006)
Anexe	

